

Assistant commercial France et International (H/F)

PME familiale, située entre Toulouse et Montauban, les Laboratoires LEBEAU sont façonniers de cosmétiques et de compléments alimentaires bio ou conventionnels depuis plus de 20 ans avec un chiffre d'affaires de 19M d'€.

Leur engagement est de mettre en œuvre des compétences pluridisciplinaires, pour servir au plus près les besoins des entreprises clientes, en faisant vivre une coopération respectueuse entre leurs 125 collaborateurs impliqués, et leurs partenaires innovants, dans un souci constant de fiabilité et de performance.

Vous êtes passionné par le secteur des compléments alimentaires et/ou de la cosmétique.

Vous avez envie de contribuer au développement commercial de l'entreprise en épaulant des commerciaux dynamiques par un service de support clientèle.

Vous aimez travailler en équipe et vous êtes orienté satisfaction client qu'il soit interne ou externe.

Vous êtes organisé et rigoureux et vous avez un goût prononcé pour la relation client. C'est pourquoi, vous êtes force de proposition dans l'amélioration continue dans la gestion de la relation client.

Vous êtes un vrai support de force de vente pour le commercial.

Grâce à vous les commerciaux pourront se concentrer sur la prospection et le développement du portefeuille client.

Nous vous chargerons de proposer un conseil personnalisé et professionnel auprès des clients en mettant à jour les propositions commerciales, en organisant les rendez-vous et en effectuant les relances clients.

Nous vous confierons également le contrôle de l'état des stocks des matières premières pour permettre au commercial de cibler les produits à proposer au client et d'optimiser les ventes.

Vous serez garant de la validation avec le client des différents changements intervenant sur son cahier des charges initial. Bref, nous comptons sur vous pour être pro-actif dans la communication avec le client afin de garantir sa satisfaction dans toutes les situations !

Pour finir, vous serez responsable des dossiers clients avec l'exigence qu'il soit toujours complet ET conforme pour ensuite les transmettre aux gestionnaires ADV. Ainsi, cela permettra au service commerce d'être toujours efficace ET performant.

Si cette collaboration vous attire, rencontrons-nous !

Ce que nous proposons :

- CDI 39h/semaine à pourvoir dès que possible
- Horaires flexibles (arrivez entre 7h30 et 9h et repartez entre 16h30 et 18h (15h30 et 17h le vendredi)
- 1 jour de télétravail par semaine après la période d'essai
- Rémunération : à partir de 2300 € brut mensuel selon profil + une prime annuelle
- CSE

Ce que nous recherchons :

- Diplômes : Bac+2/3 en commerce international ou une expérience de 2 ans sur un poste similaire indispensable
- Connaissance du secteur industriel appréciée
- Connaissance d'un ERP indispensable
- Maîtrise du pack office notamment Excel
- Pratique de l'anglais (niveau B1)

Contact : Adressez votre profil avec une lettre de motivation avec la référence [2024-12C](#) à corinedufils@laboratoireslebeau.com