


Technico- Commercial Itinerant - Cosmetique Btob H/F

Stockmeier France | Montereau-Fault-Yonne - 77 | CDI

Résumé de l'offre

 Télétravail partiel

Bac +2

Bac +3, Bac +4

Bac +5

Industrie Pétrolière • Pétrochimie

Exp. 1 à 7 ans

Exp. + 7 ans

Les missions du poste

Pour accompagner son développement et étoffer son équipe de vente rattachée au site de Montereau-Fault-Yonne, STOCKMEIER France recrute :
un.e TECHNICO- COMMERCIAL COSMETIQUE BtoB (H/F) en CDI- Départements principaux 28-45-92-78-75-77

Rattaché.e au Directeur de Région et en lien avec le département Marketing Développement Produits, vous identifiez les besoins de notre clientèle d'industriels, vous suivez et développez votre portefeuille en apportant à vos clients et prospects la solution produits adéquate.

Vos principales missions seront :

- Prospector, animer et développer les performances commerciales d'un portefeuille clients, nouvellement regroupé autour des activités Cosmétiques, sur la zone confiée.
- Interagir avec les interlocuteurs des Labo R&D en ayant une réelle connaissance technique des produits et des process de formulations pour proposer les produits compatibles, mais aussi les gammes adaptées avec le soutien de nos responsables marchés.
- Négocier les contrats commerciaux, en marge et en volume, tout en vous assurant du bon déroulement de leur réalisation avec le soutien de l'ADV.
- Promouvoir les gammes produits de spécialité ainsi que notre qualité de service dans le respect de la politique commerciale et marketing.
- Garantir le respect des normes QHSE.
- Etablir un reporting régulier auprès de la direction.
- Garantir une veille concurrentielle.

Des déplacements fréquents sont à prévoir. Hors zone également en France et en Europe dans le cadre de salons professionnels notamment.

Le profil recherché

Issu.e d'une formation en Chimie (ou équivalence technique) ou d'une filière commerciale, vous justifiez d'une expérience significative de vente en B to B sur le secteur de la cosmétique (distribution, vente arôme, matières premières, formulation...) et/ou distribution de produits chimiques.

Vous avez de la curiosité, une vraie appétence pour les produits techniques et l'univers de la cosmétique / détergence, et une connaissance des processus de formulation : produits, compatibilités, cahier des charges, tests.

Vous êtes doté.e d'un bon esprit d'équipe pour optimiser la collaboration avec les autres départements de l'entreprise.

Vos qualités relationnelles mais aussi vos connaissances du secteur R&D, votre rigueur, votre persévérance pour décrocher de nouveaux clients, et votre organisation, vous permettront de mener à bien vos missions.

La maîtrise de l'anglais est indispensable en vue d'échanges avec le Groupe STOCKMEIER, mais aussi avec les fournisseurs et les clients internationaux, et la participation à des salons professionnels.

Rémunération Motivante : Fixe + Variable, Véhicule de fonction.



Les raisons de nous rejoindre



Bienvenue chez Stockmeier France

STOCKMEIER France, distributeur de produits chimiques essentiels à de nombreux secteurs industriels et fabricant de produits d'hygiène et de désinfection, est la filiale française du groupe européen éponyme (2000 personnes).

Fondés en 1925, nous sommes fiers de compter 350 collaborateurs fédérés autour de nos valeurs : respect, confiance, travail, implication et durabilité. L'entreprise est signataire de la Charte de la Diversité et certifiée Great Place To Work.

Notre approche managériale basée sur la bienveillance, associée à notre rigueur reconnue à travers nos certifications (ISO 9001, ISO 14001, FSSC 22000, GMP+, Bio...) et à notre stratégie de développement responsable, nous permettent d'accroître significativement nos parts de marché et notre performance.

Aujourd'hui implantés sur 8 sites en France, nous continuons notre expansion dans le Grand Est avec l'ouverture prochaine d'un nouveau dépôt.