

Chef de projets / Commercial 100% H/F - CDI

La société Cosmotec SA recrute ! Etabli en 1988, Cosmotec est un sous-traitant de produits cosmétiques en B to B à taille humaine. Notre structure cherche à renforcer son équipe commerciale pour continuer à développer son activité en Suisse et à l'Export. Nous recherchons des personnes de formation scientifique en particulier en cosmétique avec une passion pour la communication et un goût prononcé pour le contact humain.

Description du poste :

Date de prise de poste envisagée : Dès que possible

Localisation : Vouvry, Suisse

Sous la responsabilité du Responsable Commercial, vous aurez pour missions principales de :

- Prospecter de nouveaux clients afin de développer le fichier client de l'entreprise
- Gérer et développer votre portefeuille de clients à travers l'organisation d'appels et de visites régulières.
- Promouvoir toute la gamme de nos formules auprès de clients existants et nos prospects, effectuer le reporting à votre hiérarchie
- Coordonner les briefs des clients avec le département Recherche & Développement
- Suivi et conseil quotidien des clients en apportant une aide technique en formulation et une expertise commerciale
- Résolution des problématiques clients, être force de proposition sur des solutions techniques tout en instaurant des relations commerciales sur le long terme
- Etablir des offres de prix
- Travail en équipe avec les différents départements afin d'assurer un conseil optimal aux clients et de maximiser l'impact des argumentaires de vente
- Assurer l'interface (offre, suivi, conseils...) entre vos clients et les équipes en interne
- Négocier et finaliser des contrats commerciaux
- Représenter l'entreprise lors de visites et événements extérieurs (salon, congrès...)

Votre profil :

- De formation supérieure scientifique (BAC+5) avec une spécialisation en cosmétique, vous justifiez d'une expérience de 3 ans minimum acquise dans l'industrie cosmétique et vous êtes habitués à présenter des produits cosmétiques aux clients.
- Des connaissances dans la formulation de produits cosmétiques sont un plus.
- Vous avez une expérience réussie dans la vente et la relation clientèle.
- Organisé et rigoureux, vous êtes en capacité de vous adapter au changement de façon efficace et rapide, et de gérer de nombreux projets en parallèle. Vous démontrez une forte orientation client et vous êtes géographiquement mobile
- Vous parlez couramment le français et l'anglais. L'allemand est un plus



Compétences techniques :

- Maitrise de PowerPoint – Excel – Outlook. Coptis est un plus
- Connaissance du marché des cosmétiques et des ingrédients

Vous êtes une personne dynamique, curieuse et créative. Vous êtes force de proposition, doté d'un fort esprit d'analyse et aimez convaincre. Vous aimez travailler en équipe et évoluer dans un environnement multiculturel et international. Vous cherchez à intégrer une société au cœur de l'innovation avec de nouveaux challenges à relever. Alors n'hésitez plus et envoyez-nous votre candidature : Mme Jessica GRAVINA, rh@cosmotec.ch